

10 TECKEN PÅ ATT DU BEHÖVER EN CPQ



**VI HAR LISTAT 10 TECKEN SOM
TYDER PÅ ATT EN CPQ KAN VARA
LÖSNINGEN PÅ DITT PROBLEM.**

Tillsammans löser vi problemen.

10 TECKEN PÅ ATT DU BEHÖVER EN CPQ

Har du fått i uppdrag att digitalisera verksamheten eller att effektivisera ert arbete? Vet du hur ni inte vill ha det i fortsättningen? Men kanske inte vad du behöver för att lyckas?

Med en CPQ-motor (configure, price quote software) kan du automatisera och effektivisera stora delar av din verksamhet. Det är en implementering som kopplas ihop med, eller ersätta några av din verksamhets system. Den effektiviserar ditt säljarbete och hjälper dig att skala upp din verksamhet utan att öka antalet anställda. Den hjälper dig att spara 80% av ditt manuella arbete och snabbar på processen från första prissättning till betald faktura.

1 HAR GAMLA SYSTEM

Verksamheten har ett flertal äldre system och är i behov av digitalisering. Ni beräknar och flyttar data manuellt.

2 KAN INTE SKALA UPP

Ni vill skala affären utan att nyanställa och dela era experters kunskap internt och bli personoberoende.

3 MANUELL UTRÄKNING

Ni ska offerera era tjänster, men behöver manuellt räkna ut både fasta, rörliga och rabatterade priser.

4 PRISER TAR TID

Offertter och prisförslag ska skickas iväg snabbt. Det är många moment och en enda flaskhals innan det är klart.

5 KAN INTE ERBJUDA KUNDEN PRISFÖRSLAG

Du önskade att kunderna själva kunde räkna ut prisförslag direkt på er webb, så affären kunde skyndas på.

6 VILL FÅ LÖNSAMHET

Du har svårt att följa processen från beställning till leverans. Du vill få kontroll över underleverantörer, priser, tider och se lönsamheten.

7 RÄDD FÖR KRASCH

Du vill automatisera dina arbetsflöden men är rädd för att alla system ska krascha då du integrerar ett helt nytt system?

8 BEHÖVER EFFEKTIVISERA

Du vill digitalisera dina processer men är rädd för att hela budgeten ska spricka.

9 REYKJAVIK

Du önskade att prisförslaget inte tog så lång tid att ta fram och hade helst velat ge kunden ett pris direkt på plats.

10 BEHÖVER DIGITALISERA

Du behöver ta verksamheten till nästa digitala nivå och det snabbt.